

# Wettbewerblcher Messstellenbetrieb

Lösungen der smartOPTIMO



**→ Strukturiertes Vorgehen**

Strategie, Umsetzung, Betrieb

**→ Leistungen**

Beratung, IT-Systeme,  
Projektmanagement & Prozesse

# Positionieren Sie sich jetzt als wettbewerblicher Messstellenbetreiber!

Durch das Messstellenbetriebsgesetz fokussiert der Gesetzgeber die Liberalisierung des Messwesens und fördert den Wettbewerb. Viele Energie-Lieferanten, aber auch neue Marktakteure, werden dem Kunden Leistungen im Messwesen anbieten und als wettbewerblicher Messstellenbetreiber (wMSB) auftreten. Es ist zu erwarten, dass insbesondere Kunden mit Verbräuchen über 20.000 kWh/a, für die das MsbG attraktive Preisobergrenzen vorsieht, umkämpft werden. Der grundzuständige Messstellenbetreiber (gMSB) verfügt nur über begrenzte Gestaltungsmöglichkeiten (z. B. bei den Vertragslaufzeiten) und kann auf wettbewerbliche Angebote von fremden Lieferanten und Messstellenbetreibern kaum flexibel reagieren. Dies bedeutet nicht nur eine Gefahr für den grundzuständigen MSB, sondern auch für den Energie-Lieferanten.

## Gründe für eine Positionierung als wMSB:

### **Kundenbindung**

Nutzen Sie den wettbewerblichen Messstellenbetrieb als Positionierungsinstrument gegen Wettbewerber, die das Stadtwerk im Bereich Messwesen (und somit auch in der Belieferung) angreifen. Der Vertrieb sichert mit dem wMSB seine Position und bleibt der wichtigste Ansprechpartner des Kunden.

### **Unabhängigkeit**

Als wMSB steuern Sie den Zeitpunkt des Einbaus von intelligenten Messsystemen und sind vom grundzuständigen Messstellenbetreiber unabhängig.

Zusätzlich kann der wMSB über die einzubauende Hardware selbst entscheiden. Somit kann er auch besondere Zähler (z. B. im Bereich moderner Messeinrichtungen), die vom Standard des gMSB abweichen, oder Lösungen für Heizkostenverteilung ausbringen.

### **Flexibilität**

Gestalten Sie kundenorientierte wMSB-Leistungen, die mit den Lieferprodukten harmonisiert sind: Preise, Vertragslaufzeiten, Mehrwertleistungen.

### **Wirtschaftlichkeit**

Sichern Sie sich Ihre attraktiven Kundengruppen mit einer hohen Preisobergrenze für den Messstellenbetrieb und erweitern Sie Ihr Angebot durch zahlungspflichtige Mehrwertleistungen.

### **Wachstum**

Nutzen Sie den wMSB zur Erweiterung Ihres Produktportfolios und der Erschließung innovativer, zukunftsweisender digitaler Märkte.



## Was braucht das Stadtwerk zur Positionierung als wMSB?

- Transparenz über die Auswirkungen des MsbG auf den Vertrieb
- Positionierung als wMSB: strategisch, organisatorisch und wirtschaftlich
- Rollout-Planung in Abstimmung mit allen betroffenen Bereichen des Unternehmens
- Zielgruppenspezifische Produkte des Vertriebs inkl. Messstellenbetrieb und Mehrwertleistungen
- Ganzheitliches Konzept inkl. Abbildung der operativen Prozesse
- Zielgruppenspezifische Geschäftsmodellkalkulationen
- Projektplanung zur stufenweisen Umsetzung des wMSB
- IT-Systeme für die Abbildung des wMSB inkl. der WiM-Prozesse
- Produktverträge & Marketingmaterialien
- Geschultes Personal in den Bereichen Vertrieb, Marktkommunikation (WiM), Montage und Kundenservice

» smartOPTIMO ist Ihr ganzheitlicher Partner für innovative Lösungen des wettbewerblichen Messstellenbetriebs «

## smartOPTIMO unterstützt Sie mit folgenden Leistungen beim wettbewerblichen Messstellenbetrieb:

### **Modul 1: Strategische Beratung**

- Strategiefindung & zielgruppenspezifische Positionierung als wMSB
- Entwicklung von vertriebsorientierten Rollout-Strategien
- Business Case-Modellierung und Erstellung einer Entscheidungsvorlage für unterschiedliche Umsetzungsoptionen

### **Modul 2: Bereitstellung IT-Systeme**

- Betrieb als „Software as a Service“-Lösung für den wMSB
- Abbildung der wMSB- und WiM-Prozesse im MsM-EMT-Mandant
- Standardschnittstellen zu allen gängigen ERP-Systemen
- Bereitstellung des GWA-Systems für den wMSB

### **Modul 3: Umsetzungsbegleitung**

- Begleitung der Umsetzung durch unsere branchenerfahrenen Praktiker
- Etablierung effizienter Abläufe des wMSB (z. B. in Form von Prozessberatung und Prozessworkshops)
- Schulung und Sprachregelungen für Vertrieb, Shared Service und Technik

### **Modul 4: Bedienung der Systeme durch smartOPTIMO (BPO)**

- Bedienung des GWA-Systems
- Optional die Übernahme der Bedienung des MsM-Systems (von Zertifikatsverwaltung bis zu den WiM-Prozessen)
- Modularer Ansatz bei den zu bedienenden Systemen und dadurch ein bedarfsorientiertes Preismodell

### **Modul 5: Beschaffung und Montage (auf Anfrage)**

- Beschaffung von Hardware und TK-Leistungen über Rahmenverträge für den wMSB generiert Einkaufsvorteile und Sicherheit
- Marktanalyse und -sondierung von bundesweiten Montage-dienstleistungen erzielen Preisvorteile

# Vorteile des Partnernetzwerks smartOPTIMO

smartOPTIMO verfügt über langjährige praxisbasierte Erfahrungen im Messwesen und mit Geschäftsprozessen von Stadtwerken. Mit Augenmaß gehen wir neue Herausforderungen in der Kooperation an – mit geringem Aufwand und Risiko für den Einzelnen.

Nutzen Sie die Vorteile des kommunalen Partnernetzwerks smartOPTIMO:

- Erfahrungsaustausch auf Augenhöhe
- Aufwandsreduktion und Effizienz durch gemeinschaftliches Vorgehen
- Kostenvorteile durch Bündelung von Bedarfen
- Praxisbasierte Entwicklung von Lösungen
- Stärkung der Eigenständigkeit
- Gestaltungsmöglichkeiten (z. B. über Gesellschaftermodell)

» smartOPTIMO verbindet praktische Expertise mit einer Vorreiterrolle im Bereich intelligentes Messwesen und GWA. Werden Sie Teil dieses Netzwerks starker Partner! «

**smartOPTIMO** 

Ihre Energie zählt.

smartOPTIMO GmbH & Co. KG  
Luisenstraße 20  
49074 Osnabrück

Telefon 0541.60 06 80-0  
Telefax 0541.60 06 80-12  
info@smartoptimo.de

[www.smartoptimo.de](http://www.smartoptimo.de)